

**MEMORIA
DE ACTIVIDADES
ASELEC 2017**



ASELEC
Asociación de Empresarios
Instaladores Eléctricos,
Telecomunicaciones y Energías
Renovables de Valencia

INDICE

EDITORIAL	03
COMITÉ EJECUTIVO	04
COMISIÓN PERMANENTE	05
ORGANIZACIÓN	07
¿QUÉ ES ASELEC?	08
MISIÓN Y VISIÓN	09
OBJETIVOS ESTRATÉGICOS	09
COMISIONES DE TRABAJO	10
VERTEBRACIÓN COMARCAL	12
RELACIONES CON ENTIDADES Y ORGANISMOS INSTITUCIONALES	13
JORNADAS Y CURSOS 2016	16
NOTICIAS	18
ANÁLISIS	38



Edita: Aselec
Avda. Blasco Ibáñez, 127. Valencia
www.aselec.com

Diseño y contenidos:
Agua y Sal Comunicación S.L.U. Turia, 53 Valencia
www.aguaysalcomunicacion.com

EDITORIAL

RAFAEL CASTILLO DEVÍS

Presidente de Aselec

“El valor vertebrador de Aselec”

Uno de los principales objetivos estratégicos de ASELEC es conseguir la vertebración de la asociación en toda la provincia de Valencia.

A 30 de Septiembre de 2017, ASELEC tenía 760 asociados de los cuales 124 pertenecían a la ciudad de Valencia y 636 al resto de municipios de la provincia.

ASELEC tiene presencia en todas nuestras comarcas lo que convierte a nuestra asociación en un importante motor de desarrollo de la economía local de la provincia de Valencia.

Cuando uno de nuestros asociados realiza un trabajo, está generando un valor añadido muy importante que redundará en el beneficio de todos.

Nuestros asociados compran sus materiales en distribuidores de la provincia, contratan sus servicios con proveedores locales y emplean a trabajadores que en muchos casos son de su misma comarca.

Esta cadena de valor tiene como consecuencia que cada euro contratado a uno de los instaladores asociados a ASELEC multiplica su valor varias veces y contribuye al desarrollo de la economía local y al crecimiento del PIB de la provincia.

Desde ASELEC estamos trasladando constantemente este mensaje tanto a la Administración como a las empresas y a los particulares que son, en definitiva, los clientes potenciales de nuestros asociados.

No se trata de poner barreras ni desmerecer a otros profesionales, sino simplemente de defender lo nuestro.

Contratar una instalación a un asociado de ASELEC no sólo es garantía de profesionalidad, sino que además es una forma muy sencilla de contribuir al desarrollo de nuestra provincia.

En estos tiempos en los que la globalización parece ser la justificación de muchos de nuestros actos, creo que es necesario volver a ser conscientes de que cerca de nosotros tenemos recursos muy interesantes que merecen ser considerados.



COMITÉ EJECUTIVO

PRESIDENTE

Rafael Castillo Devís
Miboo Sistemas, S.L.

VICEPRESIDENTE 1º

Enrique Ruiz Juliá
Electrotecnia Rugar, S.L.

VICEPRESIDENTE 2º

Sergio Pomar Montahud
Servicios y Aplicaciones Inel, S.L.

VICEPRESIDENTE 3º

Salvador Monrabal Hernández
Electrotecnia Monrabal, S.L.U.

TESORERO

Raúl Navarro González
Ipra Tecnología Eléctrica, S.L.

CONTADOR

Manuel García Raya
Imaga, S.L.

SECRETARIO

Carlos Sánchez Torres

VOCALES

José Contreras Espinar
Montajes Eléctricos. José Contreras S.L.

Manuel Díaz Gómez
Manuel Díaz Gómez

María España Bravo
Atecsa Ingeniería

Francisco Jiménez Franco
Montajes Eléctricos Jimfra, S.L.

Antonio Membrives Ranchal
Montajes Membrives, S.L.

Pablo Morales Adalid
Soluciones Técnicas Eléctricas 2013, S.L.

Vicente Perales Brú
Ingeniería de Recursos Empresariales, S.L.

Francisco Plá Torró
Moelpla, S.L.

José Luis Prieto Santágueda
Veriel Mantenimientos, S.L.

Javier Ródenas Sanz
Elecompa, S.A.

Agustín Trinidad Balaguer
Vainsel, S.A.

COMISIÓN PERMANENTE

Jose Luis Argente Balaguer
Jose Luis Argente Balaguer

Alejandro Bañuls Torres
Apb Sermatec, S.L.

Jose Antonio Barceló Martínez
B&M Asesores Energéticos, S.L.

Francisco Carrascosa Pérez
Electrolux Instalaciones Eléctricas, S.L.

Rafael Castillo Devis
Miboo Sistemas, S.L.

Jose Contreras Espinar
Montajes Eléctricos Jose Contreras, S.L.

Jorge Criado Santamargarita
Criman Instalaciones, S.L.

Ramon Angel Chofre Prades
Electrificaciones Riola, S.L.

Manuel Díaz Gómez
Manuel Díaz Gómez

Miguel Diego Ventura
Instal.lacions Eléctrics Diesan, S.L.

Ramón Domenech Zapata
Raser Instalaciones Eléctricas, S.L.

María España Bravo
Atecsa

Vicente Espí Ferrer
Electrogas Simat, S.L.

Ricardo Esteban Martínez
Ricardo Esteban Martínez

Jaime Fernández Mesa
Eléctricos Group, C.B.

Julio Flors Roig
Ecoval Electricidad S.C.

Manuel García Raya
Imaga, S.L.

Jose Antonio Giner Ferrando
Giner Insta-Elec, S.L.

Francisco Jiménez Franco
Montajes Eléctricos Jimfra, S.L.

Juan Vicente López Murcia
Montajes Eléctricos Jumavi, S.L.

José Magraner González
José Magraner González

José Martínez Gimeno
Electromontajes y Automatismos, S.L.



COMISIÓN PERMANENTE

Alfredo Martínez Pérez
Alfredo Martínez e Hijos, S.L.

Antonio Membrives Ranchal
Montajes Membrives, S.L.

Salvador Monrabal Hernández
Electrotecnia Monrabal, S.L.U.

Juan Antonio Monzó Beltrán
Electrificaciones Morvedre, S.L.

Pablo Morales Adalid
Soluciones Técnicas Eléctricas, S.L.

Raul Navarro González
Ipra Tecnología Eléctrica S.L.

Vicente Penadés Tortosa
Visdel, S.L.

Vicente Perales Brú
Ingeniería de Recursos Empresariales, S.L.

Francisco Plá Torró
Moelpla, S.A.

Sergio Pomar Montahud
Servicios y Aplicaciones Inel, S.L.

Jose Luis Prieto Santágueda
Veriel Mantenimientos, S.L.
Javier Ródenas Sanz

Elecompa, S.A.

Luis Roldán Martí
M.a.t., S.A.

Enrique Rubio Carpio
Autrial, S.L.

Antonio Rubio Garcia
Instalaciones Eléctricas Canals, S.L.

Enrique Ruiz Juliá
Rugar, S.L.

Agustín Trinidad Balaguer
VainseL, S.A.

Vicente Verdet Abad
Instalaciones Eléctricas Vicente Verdet, S.L.

Francisco Villagrasa Haba
Electricidad Loravi, S.L.

COMITÉ ASESOR

Jaime Alcácer Bosch
Lucio Navarro Sáez
Vicente Sorio Simó



ORGANIZACIÓN





¿QUÉ ES ASELEC?

La Asociación de Empresarios Instaladores Eléctricos, Telecomunicaciones y Energías Renovables de Valencia (ASELEC) es una organización empresarial independiente en la que se agrupan libremente más de 1.000 empresas de instalaciones eléctricas que dan empleo a más de 6.000 trabajadores.

ASELEC está asociada a diferentes organizaciones empresariales. Está integrada en la Federación Empresarial Metalúrgica Valenciana FEMEVAL, lo que le permite estar representada en los diferentes órganos de ámbito superior como son CEPYMEV, CEV, CIERVAL, CEPYME, CONFEMETAL y CEOE.

Además, pertenece a las principales federaciones sectoriales de su actividad como la Federación de Asociaciones Empresariales de Instalaciones Eléctricas de la Comunidad Valenciana (FIECOV) y la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas (FENIE).

ASELEC es la primera asociación delegada de Fenie Energía, la comercializadora de energía eléctrica de todos los instaladores.

ASELEC, a través de las organizaciones empresariales, mantiene su representación ante la Administración y otras entidades, participando activamente en todo tipo de actos, acuerdos, convenios, etc. que de una manera u otra inciden y vinculan nuestro sector empresarial.



MISIÓN Y VISIÓN

MISIÓN

ASELEC se orienta a la prestación de servicios de alto valor a sus asociados con especial atención al Asesoramiento Técnico y Legal, Formación Técnica y Empresarial, Orientación sobre Nuevas Líneas de Negocio, Defensa de los Intereses de los Asociados, Puesta en Valor del Colectivo Profesional, Fomento de la Cooperación entre Asociados, Búsqueda de Acuerdos con el resto de Agentes del Sector, Servicio de Arbitraje y Mediación de Conflictos y Promoción de la Responsabilidad Social Corporativa.

VISIÓN

ASELEC aspira a ser la Asociación Empresarial de referencia en la provincia de Valencia, que integre a todas las empresas del sector de la energía, las instalaciones, los mantenimientos y las nuevas tecnologías, representando y defendiendo sus intereses generales ante Organismos Públicos y Privados e identificando nuevas vías para el desarrollo de su actividad.

OBJETIVOS ESTRATÉGICOS





COMISIONES DE TRABAJO

Las comisiones de trabajo surgen para definir las líneas de actuación de la asociación en su gestión y en el desarrollo de las competencias técnicas que son propias de la actividad de sus asociados. Se dividen en dos grandes áreas: **Gestión y Técnica.**

En las comisiones de gestión participarán miembros del Comité Ejecutivo o de la Comisión Permanente y en las comisiones técnicas podrá participar cualquier asociado que desee prestar su apoyo y aportar sus ideas.

COMISIONES DE GESTIÓN

- **Comité de Dirección:** Resolver los asuntos de gestión, del área corporativa y de las relaciones institucionales que por su relevancia no sean competencia única del presidente y del secretario.

- **Formación:** Preparar el Plan de Formación propio de ASELEC seleccionando temas, contenidos, docentes y dotando el presupuesto necesario para su desarrollo. Revisar los cursos de formación ofrecidos por FEMEVAL relacionados con nuestras actividades.

- **Comarcas:** Mejorar la vertebración comarcal de la asociación y fomentar la comunicación desde los órganos de gobierno a los asociados y viceversa. Potenciar el sentido de pertenencia de los asociados a ASELEC.

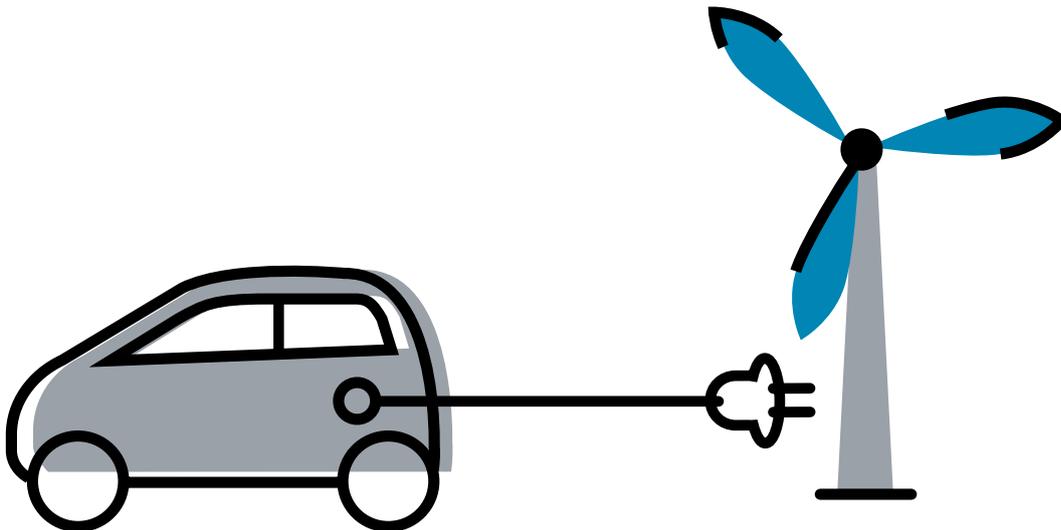
- **Fiecov:** Representar a ASELEC en las iniciativas y proyectos desarrollados por FIECOV.

- **Conflictos:** Resolver los conflictos de índole profesional que se produzcan entre asociados de ASELEC.



COMISIONES TÉCNICAS

- **Alta tensión/Baja tensión:** Plantear todas las cuestiones relativas a Instalaciones de Alta y Baja Tensión en las que haya que defender los intereses de los asociados ante la Administración e IBERDROLA.
- **Telecomunicaciones:** Plantear todas las cuestiones relativas a las instalaciones de Telecomunicaciones en las que ASELEC deba defender los intereses de sus asociados ante la Administración y las Compañías Operadoras.
- **Vehículo Eléctrico:** Plantear todas las cuestiones relativas a las instalaciones de Telecomunicaciones en las que ASELEC deba defender los intereses de sus asociados ante la Administración y las Compañías Operadoras.
- **Autoconsumo, eficiencia y energías renovables:** Plantear todas las cuestiones relativas a las instalaciones de Autoconsumo, Eficiencia y Energías Renovables en las que ASELEC deba defender los intereses de sus asociados.





VERTEBRACIÓN COMARCAL

COMARCA	ASOCIADOS	COMISSION PERMANENTE	COMISSION EJECUTIVO
El Camp de Turia-Racó d'Ademus-Els Serrans	60	4	2
El Camp de Morvedre	29	3	1
La Costera-La Canal de Navarrés	49	4	1
La Hoya de Buñol-Utiel-Requena-La Vall d'Ayora	43	4	1
La Vall d'Albaida	56	3	2
La Ribera Baixa-La Ribera Alta	105	4	1
La Safor	78	4	1
L'Horta-Pla de Quart	196	8	4
Valencia-Mislata	134	7	5



RELACIONES CON ENTIDADES Y ORGANISMOS INSTITUCIONALES

FEMEVAL

ASELEC nació en el seno de la Federación Empresarial Metalúrgica Valenciana y siempre ha estado integrada en la misma. A través de FEMEVAL se consiguen todos los servicios de asesoramiento y la información puntual de todas las novedades en los asuntos fiscales, laborales, formación, seguridad social, etc. Así mismo, se tiene la representación en CEV - CEPYMEV, CEPYMEVAL, CIERVAL, CONFEMETAL y CEOE - CEPYME.

FIECOV

La Federación de Asociaciones Empresariales de Instalaciones Eléctricas de la Comunidad Valenciana (FIECOV) es el único interlocutor válido para los temas de la Comunidad Valenciana ante la Administración, compañías de energía, fabricantes, distribuidores, colegios profesionales y organismos de control autorizados. En FIECOV se tratan los temas que hay que plantear a la Administración y otros organismos y se llega a un consenso entre las provincias que la integran: Alicante, Castellón y Valencia.

FENIE

La Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España se constituyó en 1977 y está integrada por más de medio centenar de asociaciones provinciales,

que agrupan a más de 15.000 empresas de instalaciones eléctricas y telecomunicaciones que a su vez ocupan a una cifra aproximada de cerca de 90.000 trabajadores altamente especializados, cuyo volumen anual de negocios supera los 7.500 millones de euros.

FENIE ENERGÍA

Fruto del empuje de muchas personas que creyeron en un sueño, se creó Fenie Energía. El sueño ha consistido en crear una empresa capaz de competir de igual a igual en el mercado eléctrico y que estuviera formada por los especialistas que dan servicio al cliente en sus instalaciones: los instaladores eléctricos.

Fenie Energía permite, por un lado, que el cliente compre energía con un servicio cercano y con el asesoramiento energético necesario para disminuir su factura y, por otro, que el instalador eléctrico se reinvente en forma de asesor energético para adaptarse al nuevo mercado.

La Compañía nace de la Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones, FENIE, formada por más de medio centenar de asociaciones provinciales que representan a más de 15.000 empresas instaladoras, las cuales han sido un factor fundamental para la creación y el crecimiento de Fenie Energía. Aselec con más de 160 agentes es la asociación que mayor cantidad de agentes aporta a la compañía.



CONSELLERIA D'ECONOMIA SOSTENIBLE, SECTORS PRODUCTIUS, COMERÇ I TREBALL

Se han continuado fomentando los contactos con la nueva Administración autonómica realizando un seguimiento a los acuerdos alcanzados en etapas anteriores y la presentación de nuevos.

IVACE

El Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial, IVACE, es una entidad de derecho público, integrada en el sector público instrumental de la Generalitat.

Los fines del Instituto son la gestión de la política industrial de la Generalitat y el apoyo a las empresas en materia de innovación, emprendimiento, internacionalización y captación de inversiones, así como la promoción de enclaves tecnológicos, la seguridad industrial de productos e instalaciones industriales, la metrología, vehículos y empresas y el fomento del ahorro, la eficiencia energética y las fuentes de energías renovables, así como la gestión de la política energética de la Generalitat. Durante todo el 2017 ASELEC ha continuado su colaboración con IVACE de una forma directa planteando propuestas de mejora para el apoyo a la eficiencia energética, el autoconsumo, vehículo eléctrico e implantación de puntos de recarga.

COMPAÑÍAS DE ENERGÍA

Durante 2017 se ha mantenido una estrecha relación de diálogo con las distribuidoras con la finalidad de mejorar en las tramitaciones y la rapidez en la puesta en marcha de nuevos suministros.

INSTITUTO TECNOLOGICO DE LA ENERGIA. ITE

El Instituto Tecnológico de la Energía es una asociación de carácter privado, sin ánimo de lucro, integrada por empresas pertenecientes a los sectores eléctrico, electrónico, de la energía, automatización, bienes de equipo y las comunicaciones. Durante el 2017 se ha potenciado la relación con el Instituto a través de jornadas formativas y con nuestra en el Consejo Rector.

UNIÓ DE CONSUMIDORES UCCV

Se han realizado diversas acciones de difusión informativa sobre el sector eléctrico en base al convenio existente con la entidad, destinadas a informar y asesorar sobre los derechos que la legislación vigente reconoce a los consumidores en general y en particular a los usuarios de los servicios que Aselec proporciona.

COLEGIOS DE INGENIEROS TÉCNICOS

Durante el 2017 se ha potenciado el convenio de colaboración adquirido en el año anterior tanto con el Colegio de ing. Tecn. Industriales COGITI, como con el Colegio de ing. Tecn. de Telecomunicaciones COGITCV/AGITCV.

INSTITUTOS DE FORMACIÓ PROFESIONAL

La Asociación ha continuado manteniendo una relación estrecha con los institutos de formación profesional habiéndose realizado diversas ponencias de motivación, jornadas formativas y la celebración de los foros comarcales en su totalidad.

➤ JORNADAS Y CURSOS 2017

FORMACIÓN

En 2017 Aselec ha destinado una partida de cerca de 18.000 euros para subvencionar el 50% del coste de los cursos. Esto supone duplicar la cifra de cursos celebrados y ha llegado a 356 alumnos. En 2016 fueron 155 alumnos.

1. MANTENIMIENTO Y REVISIÓN DE LOCALES DE PÚBLICA CONCURRENCIA
2. NUEVA NORMATIVA DE CABLEADO CPR Y NUEVAS INTENSIDADES ADMISIBLES.
3. RECARGA DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS. MODOS E INFRAESTRUCTURA. ITC-BT 52
4. MANTENIMIENTO CT'S Y REGLAMENTO DE AT
5. MANTENIMIENTO E INSPECCIÓN DE ALUMBRADO EXTERIOR.
6. MANTENIMIENTO Y REVISIÓN EN ZONAS COMUNES DE EDIFICIOS
7. REVISIÓN Y MANTENIMIENTO DE QUIRÓFANOS Y SALAS DE INTERVENCIÓN
8. MANTENIMIENTO ELEC LEGAL EN INSTALACIONES INDUSTRIALES
9. TRABAJOS EN TENSIÓN. METODO CONTACTO
10. CONTROL DOMOTICO EN EDIFICIOS CON KNX
11. TARIFAS ELECTRICAS. OPTIMIZACION TARIFARIA Y PEAJES DE RESPALDO
12. MANTENIMIENTO Y REVISION DE LOCALES DE PUBLICA CONCURRENCIA
13. VARIADORES DE FRECUENCIA
14. AUTOMATAS PROGRAMABLES
15. ARMONICOS Y COMPATIBILIDAD ELECTROMAGNETICA
16. AUTOCONSUMO CON ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA
17. PANTALLAS TACTILES PROGRAMABLES
18. TRABAJOS EN TENSIÓN. METODO CONTACTO
19. MANT. Y REVISIÓN DE LOCALES DE PUBLICA CONCURRENCIA 1ª PARTE (COEVAL-Ontinyent)
20. MANT. Y REVISIÓN DE LOCALES DE PUBLICA CONCURRENCIA 2ª PARTE (COEVAL-Ontinyent)
21. ICT INFRAESTRUCTURAS COMUNES DE TELECOMUNICACIONES
22. RECARGA DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS. MODOS E INFRAESTRUCTURA. ITC-BT 52
23. AUTOCONSUMO CON ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA
24. PROYECTOS DE ILUMINACION CON EFICIENCIA ENERGETICA MEDIANTE DIALUX
25. AUTOMATAS PROGRAMABLES
26. MANTENIMIENTO DE CENTROS DE TRANSFORMACION Y REGLAMENTO A.T.
27. MANTENIMIENTO DE CENTROS DE TRANSFORMACION Y REGLAMENTO A.T. 2 Parte



➤ JORNADAS Y CURSOS 2017

JORNADA PRESENTACIÓN CONVENIO DE COLABORACIÓN CON ITE / ASELEC-FIECOV

El 25 de abril se celebró la **jornada de presentación del convenio** firmado entre Aselec y el Instituto Tecnológico de la Energía ITE. Durante la jornada se presentaron los ser-

vicios y ventajas de dicho convenio para los asociados y se aprovechó para realizar una **visita guiada a los distintos laboratorios** de baja, media y alta tensión del ITE.

JORNADA TÉCNICA TELEVES. ICT-2. CONECTORIZACIÓN. CERTIFICACIÓN DE REDES.

Dentro del ciclo de Jornadas Técnicas, promovido por FENIE, en colaboración con ASELEC y dentro del marco formativo del sello EIC, el **20 de Junio** se celebró, en los locales de FEMEVAL una **jornada de for-**

mación técnica impartida por el TELEVES, con una parte teórica sobre la **ICT-2, canalización y redes**, y otra parte práctica sobre **conectorización y uso de certificadores de redes**.

JORNADAS FORMATIVAS “UP DATE”

El 10 de noviembre comenzó un **ciclo de jornadas técnicas formativas denominadas “UP DATE”**, organizadas por Aselec y en las que se fueron presentando las **nuevas soluciones técnicas por parte de primeras marcas** que elevan el rango profesional del instalador ante sus clientes

junto con un **estudio del mercado potencial de la zona** donde se opera preferentemente.

En estos encuentros participaron los fabricantes Fermax, Schneider, Circutor, Legrand, Simon.





CICLO DE JORNADAS FORMATIVAS EN INDUSTRIA 4.0 IMPARTIDAS POR EL ITE

El 3 de octubre se inició un ciclo de 4 jornadas formativas sobre Eficiencia Energética y Sostenibilidad en la Industria 4.0, dentro de la iniciativa “Valencia Industria Conectada 4.0”, las cuales fueron impartidas por técnicos de Instituto de Tecnológico de la Energía ITE.

TEMARIO

1. Transformación digital para una industria más competitiva. Visión estratégica:

- **La importancia** de la Energía en la cuarta Revolución Industrial “Industria 4.0”.
- **Visión** transversal de lo que es la I.4 y su transcendencia en las pymes industriales.
- **La simplificación** del proceso “aparentemente” complejo del sistema energético. Retos, por dónde empezar.

2. Tecnologías aplicadas a la eficiencia energética:

- **La evolución** de las tecnologías de la eficiencia energética en la industria y el avance que aportan la aplicación de tecnologías digitales del concepto de la Industria 4.0. Iniciativas para el fomento de la Industria 4.0.
- **Tecnologías.**
- **Campos de aplicación.**
- **Iniciativas administrativas.**
- **Herramientas de autodiagnóstico.**

3. Visión del Impacto de las tecnologías Industria 4.0 en mi empresa:

- **Qué puede aportar la industria 4.0** y sus tecnologías a las propias empresas de servicios industriales: nuevos servicios, productos y operaciones por medio de nuevo talento e innovación.
- **Retos y oportunidades** en el sector de empresas instaladoras eléctricas.

JORNADA MOVILIDAD ELÉCTRICA EN EL ÁMBITO MUNICIPAL

El jueves 5 de octubre se celebró, en el Instituto Tecnológico de la Energía (ITE) la jornada Movilidad eléctrica en el ámbito municipal, dirigida a cargos electos y técnicos de ayuntamientos de las comarcas valencianas. En la jornada, inaugurada por la directora general del IVACE, Julia Company, se presentaron las oportunidades de movilidad eléctrica en el ámbito municipal.

El presidente de Aselec, Rafael Castillo, el presidente de Fenie Energía, Sergio Pomar y la directora de Desarrollo Comercial de Fenie Energía, Paula Román, participaron con las ponencias “Estado actual de la movilidad eléctrica. Subvenciones a la misma. Casos de éxito” y “Normativa legal. La figura del gestor de cargas. Flexibilidad de la red de recarga”.



➤ NOTICIAS

Aselec, presente en el Campeonato de Skills Comunidad Valenciana



La Institución Ferial Alicantina (IFA) acogió el Campeonato de Skills Comunidad Valenciana. Del 27 de noviembre al 1 de diciembre, especialistas en campos como las instalaciones eléctricas y la electrónica se dieron cita en el recinto ferial, en un evento organizado por la Conselleria de Educación, Investigación, Cultura y Deporte y patrocinado por la Federación de Asociaciones Empresariales de Instalaciones Eléctricas de la Comunidad Valenciana (FIECOV). El objetivo del campeonato, como en otras pruebas similares, no es otro que promocionar el aprendizaje de los alumnos de Formación Profesional, además de mejorar su nivel y calidad con el estímulo y la motivación de competir tanto para alumnos como para profesores. Además, el Campeonato de Skills Comunidad Valenciana sirve como reconocimiento a la labor del profesorado y punto de encuentro para empresas, docentes y estudiantes, de forma que las relaciones entre distintos agentes y perfiles profesionales del sector establezcan relaciones.

A nivel regional, el Campeonato de Skills Comunidad Valenciana presenta un total de 26 especialidades diferentes, todas ellas orientadas para el alumnado matriculado en centros de Formación Profesional de la Comunitat durante el curso 2017-18. Representantes de FIECOV, con el presidente Eloy Ortiz a la cabeza, estuvieron presentes en IFA, así como Rafael Castillo, presidente de Aselec, Luis López de Pyme o Jaime Linares, de Apeme. También estuvieron Pepe Rubio, como coordinador, y un experto en cada campo: Rafael Gomis como experto en electricidad y, en el mundo la Electrónica, Fulgencio Bermejo.

Aselec se adhiere al sistema arbitral de consumo de la Generalitat



El 16 de noviembre Aselec se adhirió al sistema arbitral de consumo, tal y como formalizaron el director general de Comercio y Consumo, Natxo Costa, y el presidente de la asociación, Rafael Castillo. Esta adhesión conforma una vía de resolución de los conflictos que puedan surgir entre las personas consumidoras y las



empresas y profesionales del sector; y se realiza en base a la nueva exigencia de la certificación de empresa instaladora certificada EIC que otorga FENIE y por la que Aselec apuesta ya que se trata de un sello de calidad y buenas prácticas que añade un valor diferenciador para sus Asociados.

El arbitraje de consumo es una vía alternativa a la judicial y constituye un cauce sencillo, ágil, rápido, gratuito, sin formalismos. Únicamente requerirá que la persona consumidora presente su reclamación ante la Junta Arbitral de Consumo de la Comunitat Valenciana, dependiente de la Dirección General de Comercio y Consumo, para que se ponga en marcha el procedimiento arbitral y en un corto espacio de tiempo se llegue a una solución, que será obligatoria para ambas partes del conflicto, persona consumidora y empresario. El sistema arbitral de consumo aporta un plus de calidad a las empresas y profesionales asociados, pues garantiza de antemano a las personas consumidoras que si surge cualquier conflicto, éste se va a solucionar de forma rápida y sencilla por un órgano independiente, sin necesidad de acudir a los juzgados. Para el arbitraje de consumo Aselec propone varios árbitros, lo que va a garantizar que el sector esté representado en los colegios arbitrales que se designen en la Junta Arbitral de Consumo y va a dotar de una mayor especialización la resolución de los litigios que se planteen en este sector dentro de la provincia de Valencia.

La Comisión Permanente de Aselec se reúne para cerrar el año con las cuentas saneadas



La Comisión Permanente de Aselec celebró en noviembre una reunión en la que se pusieron sobre la mesa los distintos asuntos importantes que ocupan a la organización de cara a final de año.

Uno de los puntos del día destacados en la reunión de la Comisión Permanente de Aselec fue la puesta en perspectiva de las actuaciones propuestas para el año 2017, cuyo balance fue altamente positivo: la previsión es finalizar el año con un alto cumplimiento de los objetivos marcados y, además, con las cuentas totalmente saneadas.

Más allá de ese punto de partida, una de las principales medidas (acordada en reunión del Comité Ejecutivo de 27 de marzo) destacadas en la reunión fue la inversión de una partida de 42.000 euros en 28 acciones para Fenie Energía. Además, cabe reseñar que la dotación de 15.000 euros para subvencionar la formación se ha agotado, por lo que en vista de los buenos resultados ofreci-



➤ NOTICIAS

dos y la positiva situación económica de la Asociación, se ampliará hasta final de año. Otro de los asuntos tratados por la Comisión Permanente de Aselec fue la búsqueda de nuevos asociados y agentes de Fenie Energía, para lo que la Asociación seguirá un plan de implantación elaborado por Rafa Castillo. También se presentó en la junta un borrador para una campaña de colaboración con la Diputación de Valencia, en la que se realizará un tour por la provincia con el fin de dar a conocer el sector eléctrico, difundir el autoconsumo y el vehículo eléctrico.

Por último, se presentó la nueva propuesta de seguro RC de Aselec, con la que se mejoran coberturas, actividades cubiertas y, además, se reduce el precio de la póliza. Una reunión con la que la Asociación encara la recta final del año con la tranquilidad que dan unas cuentas cuadradas y unos objetivos cumplidos.

Campaña de inspección de las instalaciones eléctricas de baja tensión

La Subdirección General de Industria, Servicio de Calidad y Control Industrial, Vehículos y Metrología inició una campaña de inspección de las instalaciones eléctricas de baja tensión en los locales de pública concurrencia ubicados en distintos centros comerciales de la Comunitat Valenciana.

El principal objetivo del Plan de Acción para la Promoción de la Seguridad Industrial es garantizar la seguridad de las personas y



los bienes, revisando la adecuación y conservación de las instalaciones correspondientes para evitar posibles accidentes.

El Consejo Valenciano de Coordinación para la Seguridad Industrial acordó llevar a cabo dicha inspección en los centros comerciales para asegurar la calidad de sus instalaciones eléctricas de baja tensión. Los locales de pública concurrencia en donde se realizará dicha revisión deberán cumplir los requisitos establecidos en cuanto a la realización del mantenimiento correcto y las inspecciones periódicas.

Firma del convenio con la UCCV

El 16 de octubre, ASELEC firmó un convenio de colaboración con la UCCV, Unió de Consumidors de la Comunitat Valenciana, que supone grandes ventajas para los asociados.

LAS VENTAJAS SON LAS SIGUIENTES:

1. Información a los socios de ASELEC de sus derechos como personas consumidoras (en el ámbito privado y familiar), exclu-





yendo por tanto los actos y contratos realizados en el ámbito empresarial o como autónomos o profesionales.

2. Tramitación de reclamaciones extrajudiciales como personas consumidoras, bien a través de la mediación, arbitraje o demás organismos supervisores.

3. En el caso de reclamaciones judiciales en materia de consumo, obtendrán los mismos beneficios y bonificaciones que los socios de la UNIÓN DE CONSUMIDORES DE VALENCIA (UCV), mediante estudio personalizado y presupuesto previo.

COLABORACIÓN ENTRE UCE Y ASELEC:

a) Campañas de promoción y concienciación de los derechos de los consumidores y usuarios.

b) Estudio y propuesta de mejoras en la atención de los ciudadanos en sus conflictos como consumidores y usuarios.

c) La realización de estudios, el asesoramiento mutuo e intercambios de información en cuestiones de competencia de las partes firmantes.

Acuerdo de colaboración con Recoalsa

El 6 de octubre, Aselec firmó un convenio de colaboración con la empresa Recoalsa, dedicada al reciclaje de metales, que supone grandes ventajas para los asociados en la contratación de sus servicios.

ALGUNAS DE LAS VENTAJAS DE ESTE ACUERDO PARA LOS ASOCIADOS SON:

- Precio de compra como si fuera profesional de gran volumen.
- Servicio de recogida gratuito.
- Atención prioritaria 24 horas.
- Servicio de desmontaje de instalaciones.
- Formación personalizada para la obtención de máxima rentabilidad.
- Certificados gratuitos.
- Programa de incentivos.





NOTICIAS

Plan integral para impulsar el autoconsumo con las ayudas Autoconsum E+

La Conselleria de Economía Sostenible, Sectores Productivos, Comercio y Trabajo, a través del IVACE, ha impulsado un modelo energético sostenible en la Comunidad Valenciana para beneficiar tanto a particulares, como a empresas y administraciones públicas, con un plan estratégico promovido por las ayudas Autoconsum E+. Estas ayudas, tanto fiscales como de financiación, están ideadas para ayudar en la instalación de autoconsumo conectadas principalmente a la red eléctrica. La idea parte gracias a las condiciones idóneas que presenta la Comunidad Valenciana:

- **Gran potencial energético** beneficioso y óptimo para la gestión de energías renovables, proporcionado por el elevado nivel de radiación solar.
- **Elevado número de PYMES** localizadas en naves industriales que poseen una cubierta capaz de albergar instalaciones de autoconsumo.

- **Nuestra comunidad alberga una red** de distribución eléctrica muy mallada y con una gran capacidad.
- **Elevada oferta de empresas** pertenecientes al sector de la energía solar fotovoltaica especializadas en el desarrollo de instalaciones.

LOS BENEFICIOS QUE PRESENTAN ESTAS AYUDAS SON LOS SIGUIENTES:

- **Para particulares:** se ofrecerá una deducción fiscal de hasta un 20% sobre la cuota íntegra del IRPF.
- **Para empresas y administraciones** públicas: se ofrecerá una línea de financiación bonificada.

ASELEC celebra su 40 aniversario con una retrospectiva y trabajando duro

El viernes 22 de septiembre, los Jardines La Hacienda en El Puig (Valencia) fueron testigo un año más de la celebración anual de la **cena de Aselec**, que reunió a casi 300 invitados entre los que se encontraban asociados, patrocinadores, fabricantes, almacenistas y miembros de colectivos técnicos.

En esta ocasión, la celebración era por partida doble ya que se conmemoraban los 40 años de la asociación en los que “se puso en valor la trayectoria y el gran trabajo realizado desde su constitución, siempre al servicio de los instaladores y defendiendo sus intereses”, aseguró el presidente, Rafael Castillo.



En tu casa, en tu empresa, en tu ciudad



EL AUTOCONSUMO ES COSA DE TODOS

Únete al plan Autoconsum E+
Ahora, más fácil. Es lo justo.
Bienvenido



El acto contó con la presencia del secretario general de Femeval, Alejandro Soliveres, y los presidentes de asociaciones hermanas que forman parte de FIECOV: Jaime Llinares, de Alicante, Eloy Ortí, de Castellón, y Luis López, de Valencia Pymev. Además del presidente de FENÍE ENERGÍA, Sergio Pomar, no quisieron perderse la cita el director de distribución RED región este de Iberdrola, Ramón Theurau, el vicepresidente ejecutivo del ITE, Alfredo Quijano, el presidente de COEVAL, Javier Cabedo, el presidente de INNOVALL, Rafael Pla, el presidente de Aviclíma, Francisco Aragón, el presidente de Aseif, Francis-

co Alonso, el jefe del servicio territorial de Industria y Energía, Antonio Peris, el delegado de la decana del COGITICV, Ricardo Ruiz, el delegado de la decana del COITCV, Manuel Martínez.

Castillo, en su discurso, quiso hacer hincapié en la situación que vive actualmente el sector: “La eficiencia energética, el vehículo eléctrico, el autoconsumo, las energías renovables, las telecomunicaciones, la industria 4.0 y otras actividades relacionadas con el mundo digital están marcando el futuro de una sociedad cada vez más globalizada e interconectada y están cambiando muchos paradigmas de nuestra profesión”. Y afirmó que la asociación “está trabajando muy duro para estar preparada y acompañar a todos sus asociados en esa transición”. Durante el acto, una sorpresa esperaba a los invitados: la proyección del vídeo del 40 aniversario, que introdujo el conductor del acto, Jaime Alcácer, recordando los inicios de la asociación en la Avenida del Oeste (Avenida Barón de Cárcer), en 1977.



➤ NOTICIAS

Firmado el principio de acuerdo del convenio colectivo de industria y servicios del metal 2017-2019

Tras meses de negociación del Convenio Colectivo de la Industria, la Tecnología y los Servicios del Sector Metal de la Provincia de Valencia, en el mes de julio Femeval alcanzó un principio de acuerdo con las centrales sindicales, acuerdo que mantiene en lo fundamental el texto del convenio, objetivo que la comisión negociadora se fijó como prioritario. Un consenso que valoramos positivamente por que, una vez más, demuestra la voluntad de acercamiento, responsabilidad y capacidad como agentes sociales para regular el mayor convenio provincial por número de trabajadores -76.000- de la Comunidad Valenciana.

EL PREACUERDO CONTEMPLA, ADEMÁS DE OTRAS CLÁUSULAS LOS SIGUIENTES ASPECTOS:

- **Tres años de vigencia.**
- Incrementos salariales del 2% para 2017, del 1,8% para 2018 y del 1,5% para 2019.
- **Una cláusula de revisión** por diferencia entre el incremento pactado y el IPC real de cada uno de los años de vigencia, pero sólo para el cálculo de las tablas salariales del año siguiente, sin que la revisión suponga en ningún caso el abono de atrasos.
- **Mantenimiento de la cláusula** de jornada flexible, instrumento indispensable



para garantizar la competitividad de las empresas para poder adaptar la capacidad productiva a la cambiante demanda en la que el sector se encuentra.

- **Racionalización del disfrute** de las ocho horas de libre disposición en caso de petición simultánea que impida la actividad.
- **Coto a la competencia desleal** que lastra el sector servicios en su mayoría con la inclusión en el ámbito funcional de la aplicación del convenio a empresas multiservicios.

Asimismo, se ha suscrito un acuerdo parcial con las tablas salariales para 2017 para que puedan aplicarse en la mensualidad de agosto o en su caso en septiembre, si dadas las fechas hay dificultades administrativas para su aplicación en agosto. Por ese motivo se han incluido dos apartados de atrasos según las tablas se apliquen en un mes u otro, y tendrán como fecha tope de abono al tercer mes de la publicación de las tablas en el BOP.

El texto definitivo del convenio se firmará en el mes de septiembre, tras las tareas de redacción y adecuación al preacuerdo suscrito, de lo que les informaremos en cuanto se produzca.



ASELEC y Northgate firman un acuerdo para facilitar vehículos de trabajo a más de 1.000 empresas del sector

Aselec firmó el 14 de julio un acuerdo de colaboración con Northgate Renting Flexible, el mayor operador europeo y español de vehículos para empresas y profesionales, por el que las más de 1.000 empresas asociadas, podrán beneficiarse de las múltiples ventajas del renting flexible y ahorrar en sus vehículos profesionales (descuento del 2,5 %).

El renting flexible es una modalidad de tenencia de vehículos que permite al empresario y profesional una flexibilidad total, ya que no tiene penalizaciones por devolución anticipada, pudiendo cambiar de vehículo, a uno más grande o pequeño, según sus necesidades o incorporar más durante las campañas de alto trabajo.

En el sector de las instalaciones eléctricas, los furgones y furgonetas adaptadas con baca y gancho, son los más utilizados y demandados por las empresas y profesionales del sector, junto a los turismos, que realizan una labor más comercial.

Con este acuerdo, además de contar con vehículos adaptados a sus necesidades, logran un ahorro total en su vehículo y beneficiarse de servicios únicos como el mantenimiento integral del vehículo.



Además, con Northgate, los miembros de ASELEC cuentan con la tranquilidad de contar siempre con un vehículo igual de sustitución de manera inmediata y de disponer de un servicio técnico único, al disponer de la mayor red de talleres propios de toda España y de múltiples talleres móviles, que se desplazan directamente a las instalaciones del cliente o al lugar que sea necesario.

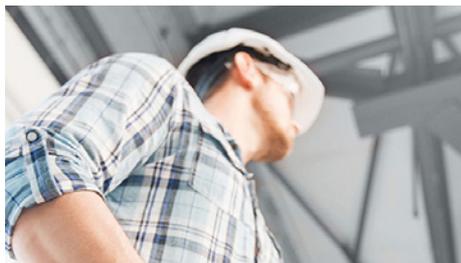
El intrusismo profesional afecta al 40 por ciento de las empresas del metal

Femeval presentó en julio un documento de medidas para perseguir una actividad ilegal que afecta a más de 2.000 empresas y profesionales de sus asociaciones ASELEC, ASEIF, ACVIRME, ASCENCOVAL, AVICLIMA y FEVAUTO.

“El intrusismo profesional en las instalaciones y mantenimiento de los servicios del metal alcanza al 40 por ciento de la actividad y afecta a más de 2.000 empresas”. El sector metalmecánico de la Comunidad Valenciana lleva más de 20 años reclamando un mayor control por parte



➤ NOTICIAS



de la Administración para garantizar la seguridad de las instalaciones y de los usuarios.

“Hemos instado por activa y por pasiva a los órganos competentes a que cumplan sus obligaciones como marcan las diferentes normativas vigentes. Pero la respuesta sigue sin ser la deseada ni la esperada”, señaló Vicente Lafuente. El presidente de FEMEVAL incidió en que los principales sectores afectados son las instalaciones y mantenimientos eléctricos, fontanería, climatización y frío, talleres, ascensores, protección de incendios, instalaciones de gas y talleres de reparación de vehículos. Empresas y profesionales que operan de forma autorizada en la Comunitat que forman parte de ASELEC, ASEIF, ACVIRME, ASCENCOVAL, AVICLIMA y FEVAUTO, asociaciones miembro de FEMEVAL.

Jornada de convivencia entre FAES y ASECAM

El 4 de julio tuvo lugar una Jornada de convivencia que reunió a los representantes de la Federación de Asociaciones de Empresarios de la Safor y la Asociación de Empresarios del Camp de Morvedre.



Este evento reunió a los presidentes de diferentes asociaciones entre las que se encontraba Rafa Castillo, en representación de ASELEC. También estuvieron presentes Rafael Juan, presidente de FAES y Cristina Plumed, presidenta de ASECAM.

El principal objetivo de este encuentro entre representantes de asociaciones y empresarios fue el intercambio de experiencias relacionadas con los diversos sectores en los que están presentes. El resultado fue positivo y se espera que nazcan múltiples sinergias gracias a este acercamiento.

ASELEC cumple sus objetivos y consolida su liderazgo ante la Administración

El 28 de junio Aselec celebró la Asamblea General Ordinaria, en el Edificio de Fomento de Agricultura, Industria y Comercio de Gandía, en la que se dieron cita un gran número de asociados, colaboradores y patrocinadores de la asociación y que sirvió para hacer un balance de los objetivos conseguidos en 2016 y la aprobación de nuevas acciones para el segundo semestre de 2017.





La jornada arrancó por la mañana en los jardines del edificio público con un showroom previo de las empresas colaboradoras de la Asociación, entre las que se encuentran: Fermax, Grupo Peisa, Simon, Valektra, Teclisa, Legrand, Circutor, Grupo Electrostocks, Argente Seguros, Ecolum, Schneider Electric, TÜV ATISAE, AME, Fenie Energía, Grupo Sindel, General Cable, Caixa Popular y Banco Sabadell. En este espacio los asociados pudieron conocer las últimas novedades y compartir experiencias, mientras disfrutaban de un almuerzo.

A continuación, se dio inicio a la asamblea en la que el Presidente de ASE-LEC destacó “el notable cumplimiento de los objetivos establecidos para la asociación en 2016”, así como la gran cercanía con las administraciones tanto autonómicas como nacionales para la ejecución de mejoras del sector. Resaltó además el valor de los convenios firmados con el ITE y COGITI, así como



con asociaciones empresariales como FAES – Safor, la potente apuesta por la formación, la gestión de las ayudas para los puntos de recarga del vehículo eléctrico (sobre las que se espera respuesta estos días para la implantación de 15 puntos) y la negociación sobre autoconsumo, tema por el que la federación nacional ya se reunió con los distintos grupos políticos en Madrid. Además, Castillo recordó que este año se cumplen 40 años de la creación de la Asociación, motivo por el que se realizará una conmemoración en la próxima cena anual en septiembre.



NOTICIAS



ASELEC afianza su posición en todos los foros del sector eléctrico y amplía su subvención en formación

El 29 de mayo se reunió, en la sede de la asociación en Valencia, la Comisión Permanente de ASELEC y sirvió para poner en relevancia la posición de ASELEC en todos los foros del sector tras las reuniones con IVACE o la Dirección General de Industria, según las palabras de su presidente, Rafael Castillo.

Durante la jornada se analizó el balance de situación de la Asociación, concluyendo unos resultados muy positivos. Así mismo, se detallaron y evaluaron las actividades realizadas hasta la fecha a nivel institucional, además de las actividades realizadas por parte de los grupos de trabajo de alta y baja tensión, telecomunicaciones, autoconsumo y vehículos eléctricos.

El presidente de ASELEC, Rafa Castillo, destacó la importancia que tiene para la Asociación estar presentes en todos

los foros del sector, poniendo de ejemplo destacado las reuniones mantenidas con IVACE, Servicio Territorial de Industria y la Dirección General de Industria.

Se llevó a cabo además la presentación de los resultados del plan de formación, en el cual ASELEC ha destinado una partida presupuestaria importante para subvencionar con fondos propios el 50% del coste de los mismos. Tras el resultado exitoso del plan, la Comisión Permanente ha decidido ampliar dicha partida hasta el final de año.

Por otro lado, se revisaron los importes de las cuotas de los actuales servicios ofrecidos a los asociados de ASELEC. Estos importes serán presentados durante la próxima Asamblea General, la cual se celebrará el próximo miércoles 28 de junio en Gandía.

Una de las novedades de esta jornada fue la cesión de un espacio al inicio de la reunión a dos colaboradores de la Asociación, la entidad bancaria Caixa Popular y Fenie Energía. El primero detalló sus servicios de banca privada y la comercializadora de energía explicó su plan de despliegue 'multiplicando emociones' que permanecerá hasta 2019.

ASELEC, reconocida por su apoyo a la formación profesional

El 11 de mayo tuvo lugar el V Encuentro Escuelas-Empresas, organizado por la Fundación Escuelas de Artesanos





de la Comunidad Valenciana, en el que ASELEC fue reconocida por su apoyo a la formación profesional. El premio fue recogido por Rafa Castillo, presidente de ASELEC.

El acto fue celebrado en el salón de actos de la Escuela de Artesanos, con el objetivo principal de potenciar la relación con las empresas colaboradoras en la “Formación en Centros de Trabajo” y la nueva “FP Dual” para fomentar la inserción laboral de los alumnos de Ciclos Formativos.

A la cita también asistieron importantes personalidades del sector como la Directora General de Formación Profesional y Enseñanzas de Régimen Especial, Marina Sánchez Costas, En su intervención mostró su firme apuesta por la formación profesional.

El conseller Climent anuncia la instalación de sistemas de autoconsumo en 1.000 edificios de la Generalitat

El 6 de marzo se llevó a cabo la jornada de Presentación de las Acciones de Fomento del Autoconsumo y la Movilidad Eléctrica 2017 de la Asociación de Agencias Españolas de Energía (EnerAgen), para lo que se contó con la presencia del Conseller de Economía Sostenible, sectores productivos, comercio y trabajo de la Generalitat Valenciana, Rafael Climent i González, en el salón de actos de la ciudad administrativa 9 de Octubre en Valencia.

El conseller anunció que “nuestra intención es dotar a la mayor parte de los edificios de la Generalitat con instalaciones de autoconsumo a partir de energía solar fotovoltaica de forma que en el año 2020 se alcance una potencia total en servicio de 20 megavatios ubicada sobre cubiertas de edificios de titularidad autonómica”.

En su intervención, destacó que este objetivo ha sido incluido en el Plan de Fomento del Autoconsumo y para lograrlo “se impulsará la instalación de sistemas de autoconsumo en cerca de 1.000 instalaciones, lo que supondrá una inversión total de unos 40 millones de euros”. Asimismo aseguró que el Plan de Autoconsumo, que prevé deducciones fis-



➤ NOTICIAS

cales en el IRPF del 20% para las instalaciones domésticas aplicables ya desde el 1 de enero, también contempla incentivos para fomentar el uso del autoconsumo en empresas y entidades públicas.

Se trata de una línea de préstamos bonificados, que entrará en vigor este mismo mes de marzo, a interés 0%, y a retornar en hasta 10 años en cuotas semestrales, con un importe del préstamo que podrá alcanzar los 300.000 euros.

Además, Joaquín Mas Belso, de IVACE, presentó una plataforma web creada con el objetivo de dar mayor difusión al autoconsumo.

Para el conseller, junto al autoconsumo, “otro de los temas clave para avanzar hacia un nuevo modelo energético es la transición a un nuevo tipo de movilidad para lo que uno de los principales puntos en los cuales se basa nuestra estrategia es el fomento de la movilidad eléctrica”.

De hecho, “estamos trabajando en un Plan de Impulso del Vehículo Eléctrico y Despliegue de la Infraestructura de Recarga, que recogerá nuestros objetivos en el horizonte 2020, 2025 y 2030, y una batería de medidas para posibilitar el impulso del vehículo eléctrico y de la infraestructura de recarga para su consecución” explicó.

Por su parte, la directora general del IVA-CE, Júlia Company animó a los miembros de Eneragen a continuar trabajando de forma coordinada, “porque sin duda, las sinergias que nos ofrece una organización como Eneragen son más necesarias que nunca para hacer frente con éxito a los



profundos cambios y retos energéticos a los que nos enfrentamos”.

Posicionamiento común de las Agencias de la Energía a favor del Autoconsumo

La presentación de las acciones de EnerAgen para fomentar el autoconsumo y la movilidad eléctrica puso de manifiesto el posicionamiento común de las diferentes agencias y organismos a favor del autoconsumo.

En este sentido, las Agencias y organismos miembro de EnerAgen reivindicaron el autoconsumo como una de las principales alternativas para aumentar la participación de las energías renovables en la próxima década.

La jornada contó con la presencia de 200 asistentes, entre los que se encontraban responsables y representantes de las agencias y entes de energía autonómicos, provinciales y locales, así como numerosos empresarios y profesionales, así como las principales asociaciones del sector.





PLAN RENHATA: La Generalitat destina 4 millones a mejorar las viviendas y promover el ahorro energético

El Presidente de la Generalitat, Ximo Puig, junto a la consellera de Vivienda, Obras Públicas y Vertebración del Territorio, María José Salvador, y el conseller de Economía Sostenible, Sectores Productivos, Comercio y Trabajo, Rafa Climent, presentaron el 13 de febrero el plan RENHATA 2017, que cuenta con una dotación de 4 millones de euros destinados a las ayudas para la reforma interior de viviendas, con el objetivo de mejorar su accesibilidad y la eficiencia energética de las mismas. El acto, celebrado en el Palau de la Generalitat, contó con la presencia del

presidente de ASELEC, Rafael Castillo, y representantes de todos los sectores implicados en el plan.

Puig aseguró que la voluntad del gobierno valenciano es dar continuidad al plan durante los próximos años para conseguir su consolidación. El plan también pretende impulsar y generar ocupación en los sectores más gravemente afectados por la crisis, como la construcción o la cerámica.

La consellera María José Salvador, por su parte, destacó que RENHATA es importante “porque dinamiza y ayuda a recuperar la competitividad de unos sectores tan importantes para la economía de nuestro territorio como la cerámica o el mármol”.

Por otra parte, el conseller Climent puso el foco en la importancia de la formación a la hora de “rehabilitar o construir edificios con eficiencia energética”.



➤ NOTICIAS

Lanzamiento de nuevas secciones en la web de ASELEC

El 6 de febrero, durante el acto de presentación del Plan de Actuación para 2017 de la asociación, se inauguraron las nuevas secciones en la web, orientadas a cumplir objetivos como dar mayor visibilidad a los patrocinadores y colaboradores de la asociación, apoyar a los nuevos talentos a través de acciones con los centros de formación, generar un foro de debate de los temas candentes del sector eléctrico y energético en España y ofrecer nuevos servicios a los asociados y al público en general.

Las secciones nuevas son las siguientes: Blog Valencia es Energía – Es un espacio abierto en el que especialistas de distintos ámbitos reflexionan sobre los temas de actualidad del sector eléctrico y energético en España. Lee el primer post firmado por Rafael Castillo, presidente de ASELEC. Nuevos Talentos – Esta sección recopila, por una parte, las noticias sobre las acciones que se llevan a cabo con los centros de formación, y por otra, un directorio de los mismos. Accede a la primera noticia sobre la FP DUAL y consulta los primeros centros de formación confirmados en el Directorio de Centros.

Plug and Selfie – Bajo el nombre ‘Plug & Selfie’, se entrevista a personalidades del sector desde un punto de vista tanto profesional como personal. Lee las dos primeras entrevistas a Guillermo Pérez, de TUV SUD ATISAE, y Amparo Almiñana, de Grupo Peisa.

Tablón de anuncios – Selección de anuncios para la venta, traspaso, intercambio, oferta, colaboración, etc. de productos o servicios relacionados con la actividad del sector, tanto de los asociados como de los no asociados.

Aplicación normativa CPR cables

Aselec informó, en el mes de abril, sobre el criterio de la Dirección General de Industria de la aplicación de la normativa referente a los productos de la construcción en su afectación a los cables eléctricos, que en resumen es la siguiente: “Este órgano entiende que, el uso por parte de un instalador del citado cable, adquirido con fecha anterior al 1 de julio de 2017 y que no disponga de marcado CE, puede realizarse, considerando que dicho uso no está contemplado como comercialización del producto”.

A razón de la solicitud por parte de la Federación Nacional con el objetivo de homogeneizar el criterio a nivel nacional, el Ministerio publicó la siguiente aclaración al REBT:

“A partir del 1 de Julio de 2017 solamente se podrán poner en el mercado los cables eléctricos con marcado CE, con las clases indicadas en el punto 4. Aquellos cables que se hayan comercializado antes de esta fecha y que estén almacenados en distribuidores e instaladores podrán ser utilizados hasta agotar sus existencias”

Con ello y puesto que dicha aclaración modifica al actual REBT, el criterio pasa a ser de ámbito nacional.



FENÍE ENERGÍA

Los instaladores ya pueden formar parte de Feníe Energía

Feníe Energía, la compañía de los instaladores, ha iniciado el periodo de ampliación de capital, para dar cabida a todos aquellos instaladores que en su día no pudieron participar en la construcción de su propia comercializadora.

Después de 7 años de vida, Feníe Energía se ha convertido en un referente del sector energético aglutinando a más de 2.500 empresas instaladoras que a día de hoy ofrecen luz, gas y servicios de ahorro energéticos a sus clientes.

Las ventajas que ofrece ser un asociado son las siguientes:

- Tanto el instalador como el cliente disponen de libertad, es decir, no habrá exclusividad ni permanencias.

- El instalador obtendrá una nueva fuente de ingresos que ayuden al negocio.
- Además, el instalador logrará fidelizar a sus clientes. El aumento del capital social mediante aportaciones asciende a 8.790.000€, emitiendo un total de 17.580 acciones ordinarias.

Las dos suscripciones ofrecidas son las siguientes:

- Suscripción Preferente (Sólo para los titulares de acciones a fecha 23 de junio de 2017): Valor nominal de 500 € más prima de emisión de 1.000€. Periodo de suscripción del 24 de junio al 24 de julio de 2017.
- Suscripción Adicional: Valor nominal de 500€ más prima de emisión de 1.000€ Periodo de suscripción del 25 de julio al 25 de diciembre de 2017.

III Convención de Ventas de Feníe Energía

Feníe Energía celebró los pasados días 15 y 16 de junio su III Convención de Ventas en Valencia.

Durante la cena de clausura, se contó con la asistencia del Conseller de Economía sostenible, Comercio y Empleo de la Generalidad Valenciana D. Rafael Climent, que intervino durante la cena con una ponencia, manifestando su apoyo a Feníe Energía, por la aportación a la sociedad con su trabajo enfocado a la eficiencia energética y el consumo sostenible a través de energías 100% verdes, integrando entre sus productos instalaciones de autoconsumo y promoviendo la movilidad eléctrica por toda la geografía española.

Las dos jornadas fueron todo un éxito de convocatoria, contando con más de 500 asistentes que participaron y se involucraron activamente en todo el programa de actividades organizadas a tal efecto.

En el centro de Valencia se llevó a cabo una cicloturista de 150 participantes y por la tarde Feníe Energía participó en una yincana que finalizó en la Feria de Valencia con una paella popular. También



participaron en los talleres de trabajo preparados para la ocasión al día siguiente con unas jornadas de trabajo muy productivas.

Desde Feníe Energía agradecen a todos los que acudieron a la cita por haberlo hecho posible y a ASELEC (Asociación de Empresarios Instaladores Eléctricos y Telecomunicaciones de Valencia) y PIMEV (Asociación de la Pequeña y Mediana Empresa de Instalaciones Eléctricas) por su apoyo y ayuda para que el evento haya sido todo un éxito.



➤ NOTICIAS

LA INDUSTRIA 4.0.

Entrevistas a José Luis Miñana y Juanjo Catalán, por Cogiti Valencia

El 12 de junio, con motivo de la celebración de la I Jornada Industria 4.0 en la Pyme: cómo generar oportunidades de empleo a corto plazo, en Cogiti Valencia, el Colegio de Ingenieros Industriales, entrevistó a José Luis Miñana, ex gerente de ai2 de la UPV y a Juanjo Catalán, asesor de Aselec, para descubrir algunas claves del futuro de nuestro sector. Todo cambia muy rápido, y el mundo de la industria no es una excepción.

JOSÉ LUIS MIÑANA: *“Aún no ha acabado esta Cuarta Revolución Industrial y ya estamos hablando de la Quinta”.*

Industria 4.0, Cuarta Revolución Industrial...

¿El futuro ya está aquí?

No estamos hablando de un futurible, sino de un hecho. El paso de integración de los procesos en la industria que se dio en llamar industria 3.0 ha trascendido a la frontera de la empresa y se ha convertido en una especie de ecosistema en el que todos los agentes implicados: clientes, competidores, proveedores y la propia empresa colaboran gracias a la tecnología de la información y las comunicaciones y dan una nueva dimensión de la industria, la 4.0, que se ha dado en asociar con la Cuarta Revolución Industrial. Aún no ha acabado y ya estamos hablando de la quinta, que es la de la economía circular.

Parece que hoy en día todo avanza muy deprisa.

Hay un informe muy reciente de la Fundación COTEC que habla de cómo va a afectar al empleo y a las empresas en Europa y en España este nuevo paso hacia otra forma de fabricar. Sí, realmente las cosas cada



vez pasan más deprisa, y esto son cosas que están ocurriendo, es contar hechos, no contar futuribles.

¿Cómo ve el futuro que se cierne sobre nosotros?

En mi charla se toca este tema: vamos a viajar desde el tecno optimismo de la IFR al tecno pesimismo de autores como Erik Bry-



njolfsson y Andrew McAfee, del MIT, que confirman que lo que en los últimos doscientos años era un paradigma aceptado de que las tecnologías destruían puestos de trabajo pero creaban otros nuevos, no se ha venido manteniendo en los últimos quince años, por lo menos en Estados Unidos. Han pasado dos cosas allí: se pierde empleo, por cada mil ordenadores instalados en los diez últimos años han desaparecido más de 5,6 puestos de trabajo, y bajan los salarios porque al haber una falta de encaje entre oferta y demanda laboral, los salarios bajan al aumentar oferta y disminuir demanda. Este es un hecho que ha sensibilizado a la academia hacia soluciones que trascienden la tecnología, cambios en el modelo eco-

nómico y de sociedad que ayuden a superar esta serie de problemas.

¿Usted es tecno optimista o tecno pesimista?

Estamos viviendo momentos apasionantes de la historia, nos damos cuenta cada día, cuando nos levantamos, de que todo cambia muy deprisa. Soy optimista porque creo que al final siempre se encuentran soluciones, los profetas de la desgracia como Malthus no acertaron en sus previsiones apocalípticas. Brynjolfsson y McAfee vienen a decir que esto no es un fin de partida, es un jaque mate. Las personas tendremos que reaccionar ante esto como consumidores, como productores y como ciudadanos.

JUANJO CATALÁN: *“Ahora más que nunca, la formación ha de ser continua, de por vida”.*

¿Ve a la empresa española preparada para afrontar todos los cambios que están ocurriendo?

El gran problema que tenemos en la empresa española es una estructura empresarial muy atomizada. Muchas empresas que hace pocos años tenían diez o quince trabajadores y gozaban de cierta envergadura se han reducido mucho. Se ha perdido parte importante de esa estructura y eso conlleva más vulnerabilidad. Estamos en un momen-





➤ NOTICIAS

to de cambio y tenemos que posicionarnos a nivel nacional para recuperar nuestra industria, es un factor clave, un factor de desarrollo económico y lo tenemos que hacer dentro de la complejidad que impera.

¿Cuál considera que es la clave para adaptarse a los nuevos tiempos?

Las empresas necesitan regenerarse, renovarse, captar talento joven. Lo que no podemos permitir es que nuestro talento se nos vaya a Alemania u otros países, y hemos de intentar hacernos atractivos para que los que salen de las universidades o las escuelas de FP encuentren un futuro y no tengan que emigrar a otros países. Estamos perdiendo un activo fundamental. Esta nueva generación digital es la que va a ser capaz de poner el punto de equilibrio de velocidad que requieren nuestra industria y nuestra economía.

¿Qué plantea usted en su intervención?

Vamos a hablar de futuro, previsiones, predicciones... El futuro es volátil, incierto, trepidante, y hacer pronósticos es muy aventurado, aunque siempre hay signos que te condicionan a apuntar hacia unas tendencias. Para mí la tendencia es hacer un análisis de las probabilidades que tienen las previsiones de convertirse en hechos, y por otra parte qué repercusión tienen sobre un escenario determinado, y a partir de ahí ver qué oportunidades de negocio hay. Desde ASELEC vemos que el mundo de las Telecomunicaciones o de las IT y la energía se integran en un nuevo fenómeno, que sería el internet energético, y todo esto cambia gracias a la nanotecnología y la microtecnología. Hace que las instalaciones y las

explotaciones se transformen tremendamente, con lo cual nuestros profesionales y las empresas han de hacer una apuesta fuerte por ponerse al día y posicionarse en ese mercado emergente. Tienen que salir de actividades tradicionales con poco valor añadido y meterse en actividades emergentes producto de esta innovación tecnológica que tienen su dificultad, pero al final comportarán su posicionamiento competitivo.

¿Qué actividades son más propicias a esto?

El vehículo eléctrico, la energía fotovoltaica, el autoconsumo... En suma, la descarbonización de la energía, que es un factor clave para generar riqueza, y el modo de hacerlo, qué procesos tendrán que seguir nuestras empresas y en qué actividades emergentes tendrán que poner el foco de su core business. Dentro de las dificultades de nuestras empresas, estamos viendo que hay algunas, minoritariamente, que están evolucionando, se están poniendo al día, con las dificultades que eso comporta. Ellos han de ser vistos como pioneros, ejemplos de referencia para crear un patrón a seguir por el resto.

¿Tiene ASELEC una estrategia para aplicar esta teoría?

Hemos hecho una apuesta muy importante para captar ese talento que es necesario, un talento digital, y hemos hecho un convenio con 21 centros de enseñanza de Valencia que tienen alumnos estudiando mecatrónica, telecomunicaciones o robótica y a quienes queremos incorporar con nosotros para que nos ayuden en ese proceso de transformación.



Llegados a este punto, ¿qué hacemos con la gente de más de cincuenta años?

Eso va a ser difícil de solventar. Pero hay que poner en valor todos los activos, y entre ellos la experiencia, siempre que sea un factor que no nos traicione, porque muchas veces, si vemos el futuro con los ojos del pasado nos equivocamos.

La experiencia ha de servir para regenerarse continuamente y renovar conocimientos. Quien no lo haga está perdido, y todos tenemos que hacer ese esfuerzo. La formación es continua, de por vida, siempre lo ha sido, pero ahora más que nunca. Muchos de los empleos que van a existir en diez años todavía no se contemplan ni existen, muchos de los niños que han comenzado ahora la enseñanza primaria trabajarán de algo que todavía no imaginamos, es el cambio disruptivo que nos viene.

Nada que ver con los *babyboomers*...

Hay que aprender a conciliar esas dos generaciones: los babyboomers, como puedo ser yo, y la generación zeta. Tenemos que buscar el máximo provecho a estas personas que muchas veces decimos que están de regresión. Porque la tecnología está bien, pero también hay esa experiencia en positivo que es el contrapunto que ha de existir, y ese lo han de dar las personas que llevan muchos años como empresarios o como técnicos. Pero es complicado.

Valencia Industria Conectada 4.0

El 1 de febrero, el conseller de Economía Sostenible, Sectores Productivos, Comercio y Trabajo, Rafael Climent, inauguró la jornada “La industria del futuro ha llegado” organizada por la Femeval.

En este encuentro se presentaron a más de 200 empresas metalmecánicas, la hoja de ruta de “Valencia Industria Conectada VLC 4.0”. Una iniciativa impulsada por la patronal del metal FEMEVAL, junto al Instituto Tecnológico Metalmecánico, Mueble, Madera, Embalaje y Afines (AIDIMME) y el Instituto Tecnológico de la Energía (ITE) para favorecer la inclusión digital de las Pymes del sector metalmecánico de la Comunidad Valenciana.

La jornada sirvió de plataforma para explicar el significado del nuevo concepto de Industria 4.0; informar de los retos y oportunidades que conllevará su incorporación a la denominada Cuarta Revolución Industrial; y dar a conocer las actuaciones y ayudas que la Generalitat Valenciana tiene a disposición de las empresas que emprendan su transformación digital.

En ella participaron el jefe de Área de Empresas y Asociaciones del IVACE, las empresas Encamina y Nunsys, especializadas en la implantación de soluciones integrales de tecnología, y AECTA, FEMEVAL, AIDIMME e ITE. También asistieron los presidentes de CIERVAL y CEV, así como el secretario general de UGT-PV.



➤ ANÁLISIS

Todos los estudios e informes internacionales y nacionales apuntan a la descarbonización de la economía, ya que el consumo eléctrico crecerá sustancialmente desplazando una gran parte del consumo de hidrocarburos, tanto en hogares, industria y servicios.

Una oportunidad que las empresas instaladoras deben aprovechar para ofrecer nuevos servicios que satisfagan el crecimiento de la demanda eléctrica. El reto de toda empresa instaladora debe ser un referente como experto energético en su marco operativo, ya sea este local que sería el caso de la mayoría de pymes operantes asociadas a ASELEC que dirigen su actividad en un radio geográfico comprendido entre 30 y 50 Km o nacional e internacionales como es el caso de otras empresas también asociadas a ASELEC con mayor estructura operativa y que compiten en grandes proyectos.

El “Scanner de situación a finales de 2017” Expone las principales palancas de desarrollo de la actividad impulsores hacia las metas de la mayoría de empresas que se centran en ganar nuevos clientes para diversificar el riesgo comercial y operar en actividades de mayor valor añadido y margen comercial que permita aumentar la rentabilidad del negocio. Para ello las empresas instaladoras asociadas en ASELEC cuenta con un entorno mucho más favorable que en años anteriores y que se caracteriza principalmente por los siguientes aspectos:



Proximidad al cliente.

La cercanía y confianza que ofrecen las empresas asociadas de ASELEC en su ámbito de actuación es difícil de igualar para cualquier otro servicio relacionado con la energía y actividades similares. Una palanca que debe impulsarles a una faceta más prescriptiva ante la oleada de nuevos servicios energéticos que se prevé para los próximos años.

Fomento de la economía local.

Por parte de las AAPP,s de forma muy destacada en la provincia de Valencia por parte de los distintos municipios la Diputación y IVACE con iniciativas de impulso a la económica local que favorecen la contratación de pequeñas y medianas empresas del territorio.

Lucha contra el cambio climático.

Los compromisos internacionales marcados por la UE en los que participa el gobierno de España, obligan a tomar medidas drásticas y urgente que hasta el momento no avanzando en la medida suficiente para reducir las emisiones de GEI (gases con efecto invernadero), lo que implica un mayor impulso al desarrollo de energías renovables, en especial la incidencia que tendrá en los próximos años el autoconsumo solar fotovoltaico, reducir la intensidad energética del país a partir de la eficiencia energética y apostar definitivamente por la movilidad sostenible a partir de una mayor penetración del vehículo eléctrico. Todo ello comporta adaptar las líneas eléctricas a mayores potencias y conectabilidad para el desarrollo de las nuevas Smart Grids ya que la gestión de todo ello requiere de sistemas de comunicación inteligente para un uso óptimo del sistema energético.

Recuperación del sector de la construcción.

Desde hace una par de años vuelve a empujar con fuerza las actividades relacionadas con el sector de la construcción, aunque la mayoría se limitan a pequeñas reformas de viviendas o comunidades de vecinos poco a poco se acometen obras de mayor dimensión, pero lo que sin duda constituirá un nuevo impulso será la integración de las energías renovables, la conectabilidad en los edificios y la paulatina integración de infraestructura de recarga para el vehículo eléctrico. En términos generales, la nueva construcción y rehabilitación no se contempla fuera del contexto de la sostenibilidad y la eficiencia en el consumo energético y a partir del año 2019 será aplicará en los edificios públicos de nueva construcción la normativa europea respecto a nZEB (edificios de consumo casi nulo) y para el resto de edificios en 2020. En los nZEB se integran generación y autoconsumo 100% renovables y las máximas condiciones de eficiencia energética del edificio.



➤ ANÁLISIS

Digitalización y nuevas tecnologías.

Favoreciendo la irrupción de los instaladores a la hora de realizar consultoría energética. La aparición de contadores inteligentes y las posibilidades que éstos ofrecen a distintos niveles a distintos nichos de mercado empezando desde los más simples en el sector residencial y el comercio, pasando por el sector terciario y terminando en un nivel superior en la industria. Precisamente en la industria hay que estar atentos a la última revolución industrial o Industria 4.0 que entra en una nueva etapa productiva donde la conectabilidad y los sistemas de información serán básicos incorporando inteligencia artificial y robótica entre otros.

Transición a un modelo de negocio más digital y especializado.

Todas estas palancas deben ejercer su impulso con una necesaria preparación y formación de las plantillas de las empresas para dar respuesta a una demanda real creciente de nuevos servicios energéticos. La transformación digital está suponiendo un antes y un después en la manera de almacenar y transformar la energía. En este nuevo modelo energético, el consumidor se convierte en el eje fundamental sobre el que construir nuevos modelos de negocio, donde el Instalador tiene una gran oportunidad de desarrollo aprovechando la proximidad que siempre ha tenido con el cliente, aunque sin olvidar que es tan grande la oportunidad que no faltarán nuevos entrantes que pueden arrebatarle una parte importante de este “apetitoso pastel”.

Un consumidor con un papel más activo.

La digitalización en el sector eléctrico permitirá al consumidor desempeñar un papel más activo en la mejora de la eficiencia energética y dará lugar a nuevos modelos de negocio al tiempo que mejorará la calidad del suministro.

Todos los grandes operadores energéticos y las comercializadoras están estudiando sus posibilidades en este nuevo gran mercado muy expectantes y a la vez actuando ya en previsión de los posibles cambios regulatorios que puedan acontecer. El factor clave se sitúa en la capacidad que los distintos ofertantes de servicios puedan tener y ejercer en lo que se refiere a excelencia en la calidad de la atención al cliente. La digitalización en el sector eléctrico, debe redundar en la mejora de la experiencia del cliente con la factura eléctrica, dotándole de mayor información para poder ser más eficiente en sus hábitos de consumo.

Además, cabe destacar la importancia de la digitalización para una gestión más eficiente de las redes. Mayor seguridad en el suministro, ahorro de costes o mayor rapidez en la reparación de averías en remoto, son una realidad con el uso de las redes inteligentes.

Todos estos pronósticos apuntan a dos claves principales de competitividad:



Resolución de problemas técnicos.

En ese nuevo contexto digital el instalador debe adquirir nuevas competencias tanto en la resolución de problemas técnicos, desarrollo de nuevos servicios y lo que es sumamente importante, estrechar la relación con el cliente proporcionándole las llaves para que ejerza adecuadamente su papel de consumidor activo “Prosumer”.

El contador digital se convierte en la pieza clave, como herramienta imprescindible en la recogida de datos: reducción del tiempo en la reparación de averías (en remoto), ahorro de costes, mantenimiento predictivo y sin duda otras muchas funcionalidades que paulatinamente se irán agregando.

Nuevas formas de relación con el cliente.

En relación a los nuevos modelos de negocio derivados de las demandas actuales del cliente digital, su papel cada vez más activo, así como su necesidad de una mayor atención continuada obliga y con ello ofrece al instalador la oportunidad de cambiar radicalmente la forma de relacionarse con el cliente y evolucionar hacia un servicio integrado para el mismo, al tiempo que ponerlo en valor.

El instalador debe evolucionar hacia un modelo de interacción global con el cliente a través de diversos canales: página web, apps, chats, alertas de consumo, etc. Tendrá que trabajar mucho sobre la “Experiencia Cliente”, gestionando adecuadamente cada perfil de consumo energético para aumentar las prestaciones.

CLAVES DE COMPETITIVIDAD Con el 2020 en el horizonte



JUANJO CATALÁN

Socio Director de ADN Analistas de Negocios
Asesor estratégico de ASELEC



MEMORIA DE ACTIVIDADES ASELEC 2017 |

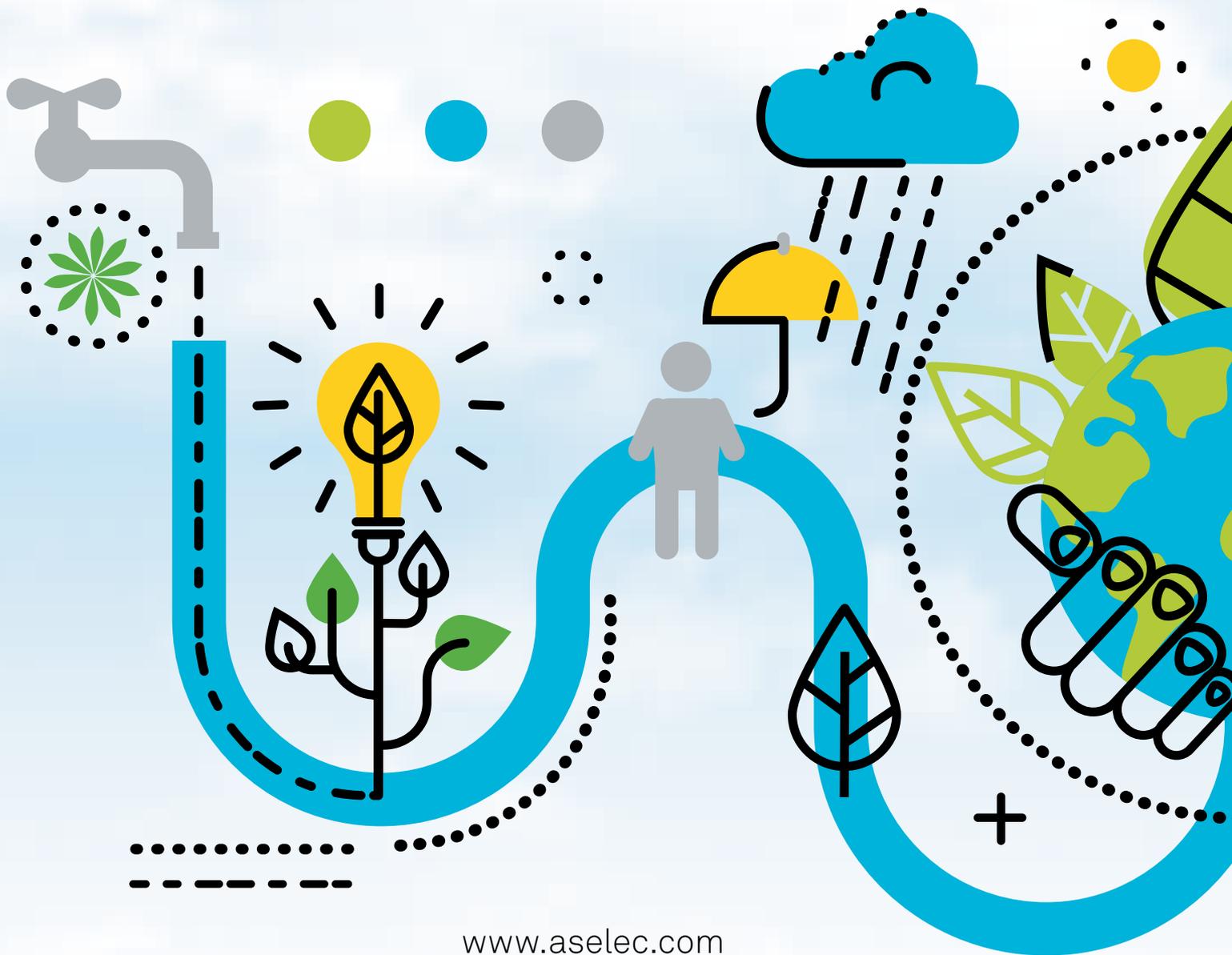


“GRACIAS A TODAS LAS EMPRESAS
POR SU APOYO CONSTANTE”



ASELEC

Asociación de Empresarios
Instaladores Eléctricos,
Telecomunicaciones y Energías
Renovables de Valencia



www.aselec.com

FEMEVAL



Federación Empresarial
Metalúrgica Valenciana